

COMMENT PARTICIPER ?

EN 2019, LE RDV DES ENTREPRENEURS PAYS SALONAIIS DEVIENT

VISITEURS

1 - JE M'INSCRIS

Je n'oublie pas de renseigner les besoins d'achats de mon entreprise.

2 - JE ME CONNECTE A MON ESPACE PERSONNEL A PARTIR DU 10 JANVIER 2019

pour programmer les RDV qui m'intéressent.

NB : SEULS LES PARTICIPANTS QUI ONT EXPRIMÉ AU MOINS UN BESOIN D'ACHAT POURRONT PROGRAMMER EUX-MÊMES LEURS RDV. LES AUTRES PARTICIPANTS POURRONT NÉANMOINS ÊTRE SOLlicitÉS POUR UN RDV..

EXPOSANTS

JE SOUHAITE ÊTRE EXPOSANT :

1 - Je télécharge le dossier exposant sur <https://www.ccimp.com/pays-salonnais-business-place>

2 - Je contacte Emilie Caillol à la Fédération des Entrepreneurs du Pays Salonnais

« *En achetant au niveau local, je participe à l'activité de mon territoire !* »

+ AVANT LE SALON

**JEUDI 10 JANVIER
DE 9H00 À 12H00
ATELIER PRATIQUE**

« Optimiser sa présence
en tant qu'acheteur
et vendeur au Pays Salonnais
Business Place »

GRATUIT • OUVERT À TOUS
INSCRIPTION **OBLIGATOIRE**
[https://www.ccimp.com/
pays-salonnais-business-place](https://www.ccimp.com/pays-salonnais-business-place)

INFORMATIONS PRATIQUES

Inscription gratuite et obligatoire

[https://www.ccimp.com/
pays-salonnais-business-place](https://www.ccimp.com/pays-salonnais-business-place)

JEUDI 7 FÉVRIER 2019 / 8H30 - 15H00
Espace Charles Trenet - 17 bld Aristide Briand -
Salon de Provence

Cet événement est co-organisé par la CCIMP,
la Métropole Aix-Marseille-Provence,
Territoire Pays Salonnais et la Fédération
des Entrepreneurs du Pays Salonnais

+ Colette Véron
CCI Marseille Provence
colette.veron@ccimp.com
0810 113 113

+ Emilie Caillol
Fédération des Entrepreneurs
du Pays Salonnais
ecaillol.federation@orange.fr
07 82 45 27 08



**Pays salonnais
BUSINESS PLACE**

NOUVEAU

**TOUS ACHETEURS,
TOUS VENDEURS !**

JEUDI 7 FÉVRIER 2019

8h30 - 15h00 • Espace Charles Trenet

**+ DE 450 ENTREPRENEURS
LORS DE NOTRE DERNIER RDV**

1 showroom avec 50 exposants
Des RDV préprogrammés avec les grands comptes du territoire
Des RDV préprogrammés entre TPE-PME participante
1 conférence sur les achats de proximité
1 speed business meeting

ENTREPRENEURS, COMMERÇANTS, **VOUS ÊTES :**

TOUS > ACHETEURS VENDEURS !

3 BONNES RAISONS DE PARTICIPER

PROGRAMMEZ VOUS-MÊME VOS RDV

*avec vos futurs fournisseurs et clients**

GAGNEZ DU TEMPS

rencontrez en une demi-journée de nombreux fournisseurs et prospects

DÉCOUVREZ UNE NOUVELLE FAÇON D'ACHETER

des conseils pratiques en participant à la conférence

** sous condition d'exprimer au moins un besoin d'achat*

DE MULTIPLES OPPORTUNITÉS DE BUSINESS

1 - Trouvez de nouveaux fournisseurs à côté de chez vous :

exprimez vos besoins d'achats, même s'ils sont peu importants

2 - Rencontrez de nouveaux clients potentiels

PROGRAMMEZ VOS RDV BUSINESS AVEC

> L'ensemble des entreprises participantes

> Les grands acheteurs :

LyondellBasell, Véolia Groupe, SNEF, la Métropole-Aix-Marseille-Provence ...

VISITEZ LE SHOWROOM

50 stands avec des entreprises du territoire qui présentent leur savoir-faire dans de nombreux secteurs d'activité.



**« JOUEZ LE JEU :
EXPRIMEZ UN BESOIN D'ACHAT
ET PRENEZ LA MAIN SUR VOS RDV ! »**

8H30

CAFÉ D'ACCUEIL

09H00 - 10H00

CONFÉRENCE

« Achats et proximité : une démarche gagnante ! »

- Les bénéfices pour votre entreprise
- Les outils et méthodes efficaces

10H00 - 12H30

OUVERTURE DU SHOWROOM ET DES RDV PRÉPROGRAMMÉS

50 stands + 1 corner dédié à l'économie circulaire
2 espaces de RDV BtoB : 1 avec les grands acheteurs
+ 1 pour les TPE-PME entre elles

12H30 - 14H00

PRISES DE PAROLE OFFICIELLES ET COCKTAIL DEJEUNATOIRE

14H00 - 15H00

SPEED BUSINESS MEETING

UN ÉVÉNEMENT :



PARTENAIRES :